

eWOL 1/04

Informacja dla Partnerów

Sukces dzięki innowacji

Minął trudny rok, który przyniósł wojnę, terror i epidemię. Niezdolność polityków do wspierania przedsiębiorczości i liberalizacja światowego handlu spowodowała i powoduje stagnację wzrostu gospodarczego. Tym bardziej cieszymy się, że LOOS INTERNATIONAL zwiększył swój udział w rynku i znacznie powiększył obroty w tych niekorzystnych warunkach.

Podstawą tych zadowalających wyników było wprowadzenie nowych produktów oraz pozyskanie nowych rynków. Gwarancją sukcesów są rozwój nowoczesnych środków pracy i metod oraz partnerskie stosunki z Klientami i Dostawcami, a także wysoka motywacja naszych pracowników.

Te fakty są skutkiem ciężkiej i konsekwentnej pracy i potwierdzają wypowiedź, że stycznia 2003 „Z optymizmem w rok 2003”. Słowa te są zarazem zachętą do dalszych działań.

W roku 2004 wymagania będą niemniejsze. Do UE przystąpią kraje Europy Wschodniej w tym również Polska, co pociągnie ze sobą ryzyko, ale też stworzy nowe szanse.

My sami wyznaczyliśmy sobie cele, które można krótko ująć jako „Zwiększenie korzyści odnoszonych przez Klienta”. Wyznacznikami są: rzeczywista pełna automatyzacja pracy kotłów parowych i lepsze dostosowanie produktów do

wymagań rynków lokalnych. Dalsze nasze działania skupią się także na optymalizacji procedur składania ofert i realizacji zamówień oraz dalszej modularyzacji produktów. W dalszym ciągu ulepszymy komunikację z Klientami i Dostawcami przez Internet.

W celu powiększenia naszej zdolności produkcyjnej i skrócenia czasu realizacji zamówień podjęliśmy decyzję o rozbudowie hali produkcyjnej w Schlughenhof.

Pragniemy podziękować naszym Partnerom i Pracownikom, bez współpracy których nie osiągnęlibyśmy zamierzonych celów i nie mogliśmy oczekiwać podobnych sukcesów w przyszłości.

W już rozpoczętym roku wszystkiego dobrego z prośbą o dalsze Państwa zaufanie.

Jochanes Loos



Model rozbudowy zakładu Schlughenhof